

AGRICULTURE

Amandine BANNERY
(Agriculture, 2009, Beauvais)

Responsable Marketing et Communication
AGORA

Oise (60)



Après un MFE en qualité chez Bonduelle et une mission de 1 an à UniLaSalle pour la promotion amont des formations puis l'animation de l'association UniLaSalle Alumni, j'ai intégré le groupe ISAGRI.

J'y ai fait grandir mes compétences marketing dans le but de développer les ventes d'abonnement et la fidélité des abonnés des journaux agricoles Terre-net et Web-agri. De 2015 à 2019, j'ai été responsable de la communication et du marketing agricole ainsi que des démarches pour valoriser une agriculture durable et performante au sein de la coopérative Tereos avec une dynamique d'animation transversale des équipes terrain. Depuis, j'ai rejoint la coopérative AGORA comme responsable marketing et communication

Marketing - Communication - Agriculture / productions agricoles

Cyrille BOUHIER DE L'ECLUSE
(Agriculture, 2006, Rouen)

Consultant en management
Groupe TRIANGLE

Gironde (33)



Expériences professionnelles

- Pendant 10 ans, j'ai travaillé dans le management de projets d'innovation au sein de plusieurs coopératives agricoles (La Chanvrière de l'Aube, Cérésia, Terres du Sud) – Développement de nouveaux services, nouvelles filières, nouvelles activités (EnR,...) pour les agriculteurs et les coopératives.
- Depuis 2 ans, je suis consultant en management de la transformation des acteurs des filières alimentaires.

Stratégie - Management du changement - Consultant

Jean BOURGOUIN
(Agriculture, 1973, Beauvais)

Retraité - Ex Directeur Commercial
NOVARTIS Santé Animale

Oise (60)



Management Equipe Commerciale au sein Groupe Multinational : recrutement, formation, animation, fixation et suivi objectifs

Membre Comité Direction : fixation et suivi budgets – représentation au niveau international

Animation Comité Marketing – Ventes : liaison avec services marketing (chefs de produit)

Marketing - Ventes - Commerce / Distribution

James CHARLIER
(Agriculture, 2003, Rouen)

Head Of Quality
DANONE AQUA

Jakarta (Inde)



Intègre Nestlé où il fait une belle carrière en France et à l'international. Après une douzaine d'années à évoluer chez Nestlé à des postes terrain en prod, en siège, à l'étranger, il choisit de répondre à une opportunité de Danone.

Il évolue en contact de tout ce qui touche à la sécurité au travail et s'intéresse donc à la QVT. Dans ce cadre, il est régulièrement en contact avec les psychologues du travail et les acteurs du bien-être au travail. A noter que la femme de James est coach professionnelle.

A noter qu'en parallèle, James conduit un projet de consultant indépendant avec une micro-entreprise.

Grand groupe / Management / Gestion de projet / Entrepreneuriat / Agriculture

Cécile COTTANCIN
(Agriculture, 2002, Rouen)

Conseiller Foncier
SAFER Pays de la Loire

Loire Atlantique (44)



Je travaille depuis 8 ans à la SAFER, en qualité de Conseiller foncier. Ce poste utilise les compétences développées lors de mes précédents jobs :

- Chargé de clientèle agricole au Crédit Agricole du Finistère pendant 5 ans
- Conseiller de gestion au CER
- Quelques CDD à la DDT ou en Chambre d'Agriculture.

Au gré des changements de jobs de mon mari (ESITPA aussi) et de la naissance de mes 3 enfants, j'ai toujours réussi à rester dans l'emploi dans mon secteur d'activité initial : l'agriculture.

Aujourd'hui, je suis particulièrement sensible à la réussite économique mais surtout humaine de mes interlocuteurs.

Gestion / Finance / Banque - Agriculture / productions agricoles - Services

Pierre CRIADO
(Agriculture, 2008, Rouen)

Directeur de la rédaction
ENTRAID - MEDIA AGRICOLE

Haute-Garonne (31)



Développement du poste actuel, volution transversale dans l'entreprise actuelle, Du premier emploi vers un poste de cadre intermédiaire, Lancement d'une nouvelle entreprise

2008 – 2015 : Rédacteur en chef adjoint - Terre-net Média, ISAGRI group

2015 – aujourd'hui : *Directeur de la rédaction* – ENTRAID - MEDIA AGRICOLE

Stratégie - Management du changement – Direction – Communication - R&D - Agriculture / productions agricoles - Agrofournitures

Guillaume DE ROCHEBOUET
(Agriculture, 2005, Beauvais)

Responsable Grands Comptes
SYNGENTA

Sarthe (72)



Parcours dans le commerce dans différents secteurs : GMS, IAA (Lu, Blédina) et maintenant Agrofourniture (phytos et semences).

Intéressé à la fois par la technique et par le commerce. Satisfait de mon job actuel après des expériences qui m'ont toujours enrichi.

Aujourd'hui je suis Responsable Grands Comptes = Négociation avec des centrales d'achat et management d'ingénieurs commerciaux.

Ventes - Agrofournitures - Grand Groupe

Hugues DUMAS
(Agriculture, 2005, Rouen)

Directeur – Fondateur
Consulting – RH & Agro Business

Morbihan (56)



Expérience de 10 ans dans les semences de la technique au marketing pour finir avec le management d'une équipe commerciale.
Ensuite la prise de la direction Tradecorp France m'a permis d'élargir mes activités avec un rôle plus stratégique et d'organisation.
J'ai ensuite évolué chez Olmix comme BU plant care director avant de créer récemment mon entreprise de conseil et de recrutement spécialisée dans le monde agricole.
J'ai toujours travaillé à l'international en habitant en France.

J'interviens au sein d'UnilaSalle Rouen pour présenter un parcours d'ingénieur dans le domaine de la production végétale.

Agriculture/Productions agricoles - Commerce/Distribution

Arnaud DUREL
(Agriculture, 2003, Beauvais)

Directeur commercial
PRIMEUR DE FRANCE - GROUPE AGRIAL

Manche (50)



Mes principales expériences professionnelles s'inscrivent dans la filière fruits et Légumes Frais ou Transformés (4ème gamme). Je suis actuellement en charge du développement commercial des Nouvelles Filières chez Primeurs de France (Légumes Frais - Marque Priméale - Groupe AGRIAL).

Depuis 2 ans, j'ai mis en place et je dirige une organisation (bureau de vente, stock déporté et force de vente) visant à commercialiser en GMS, les nouvelles gammes de Primeurs de France: Haricot Vert, Choux de Bruxelles, Maïs Doux, Oignon Botte.

Par le passé, j'ai travaillé 6 ans chez Florette France où j'ai assumé les fonctions de compte clé à marque Florette, de compte clé MDD, de responsable d'une force de vente et de chef de projet pour le démarrage d'une activité de Frais Emballé de fruits et légumes.

Stratégie - Marketing - Commerce / vente - Innovation Agroalimentaire - Commerce / Distribution

Bertrand GACHES
(Agriculture, 1993, Beauvais)

Consultant Associé
ADÉQUATION & PERFORMANCES

Saône et Loire (49)



Parcours de 25 ans en coopératives et groupes industriels agricoles sur de fonctions de Direction commerciale. Homme de réseaux, B to B, orienté développement d'affaires et satisfaction clients.

- Expertise en stratégie et développement commerciale (formation, coaching)
- Management et animation d'équipe
- Gestion de projets
- Organisation D'entreprise
- Ressources Humaines (Recrutement, out-placement)

Ventes - Agrofournitures – Management - Commerce / Distribution – RH - Recrutements

Jacques GOURMELON
(Agriculture, 1993, Beauvais)

Directeur
SAS NUCLEUS

Loire Atlantique (44)



Expériences professionnelles

- 4 ans au sein du Crédit Agricole du Finistère
- Depuis 20 ans, salarié de la SAS NUCLEUS, leader français de la génétique porcine. Successivement en tant que Responsable Export, puis Directeur. Ce parcours m'a permis d'avoir une vue large sur la production porcine dans le monde, sur la gestion de l'entreprise et l'importance du facteur humain dans les succès comme dans les échecs.

Stratégie - Direction - Management du changement – Agriculture - Génétique animale

Sophie KRAEPIEL
(Agriculture, 1992, Beauvais)

Responsable commerciale France
ACTION PIN - DRT

Haute Marne (52)



Expériences professionnelles

- 5 ans responsable commercial (équipe de 4 personnes) en Allemagne pour GYMA (ingrédients alimentaires).
- 5 ans Technico-commercial en Coopérative agricole.
- 8 ans co-gérante d'exploitation agricole en polyculture élevage.
- 9 ans chez Action Pin: 3 ans responsable de région et 6 ans responsable France.

Spécialité : Management ; commercial « technique - industriel » ; négociation centrale d'achat

Stratégie - Agrofournitures - Commerce / Distribution – Vente - Ingrédient

Patrice LEMOUX
(Agriculture, 1973, Beauvais)

Retraité – Ex Sous Directeur
CHAMBRE D'AGRICULTURE

Aveyron (12)

Expériences professionnelles

1974-1986 - Ingénieur conseil en économie et gestion d'entreprise agricole et agro-alimentaire

1986-2012 - Chef de service et sous-directeur de la chambre d'agriculture - Chef du SUAD et Directeur du service aménagement et environnement.

Spécialités management de projets tous domaines agricoles, para agricole et forestier, Stratégie d'aménagement d'entreprises et de territoires, Innovation nouvelles filières et nouveaux métiers. Marketing produits.

Développeur et formateur en informatique et en économie gestion auprès de l'APCA.

Retraite :

Membre actif de plusieurs associations : Fondation du patrimoine ; Association de sauvegarde ; Association EGEE pour transmettre expérience et parrainer des jeunes en recherche d'emploi (mission locale) ou création d'entreprises (plateforme d'initiative) ; Radio libre RTR107fm

Stratégie - Management du changement – Direction - Innovation



Léon LENGLIN
(Agriculture, 1976, Beauvais)

Essonne (91)

Retraité depuis Avril 2019
INDUSTRIE PHYTOPHARMACEUTIQUE



45 ans dans l'industrie phytopharmaceutique dont : 25 ans dans 2 groupes internationaux américains et 20 ans dans la filiale française de 3 groupes japonais.

D'abord Ingénieur régional marketing, puis Chef produit, Chef marché en France et au siège européen.

Ensuite Directeur marketing et Développement projets, pour finalement devenir Directeur Général de la filiale française.

Stratégie - Management du changement - Marketing

Gilles LE THOMAS
(Agriculture, 1999, Beauvais)

Senior Business Development Manager
NOR FEED

Maine-et-Loire (49)



- Chef de marché Marketing - Groupe Roullier (productions animales) développement produits, formation des équipes à l'étranger.
- Commercial Bretagne (Hypred -Groupe Roullier) hygiène en agriculture suivi d'un portefeuille de client
- Marketing manager (Hypred - international - agriculture, hygiène et nutrition) Développement de produit, marketing, formation technique des équipes. Développement d'une nouvelle gamme de produit innovant et en rupture avec l'activité historique de la société.
- Chef de marché export (Le Gouessant - nutrition animale). Retour au commerce ! lancement de l'activité export de la coopérative. Identification des couple marché/produits. Prospection
- Depuis 2017, responsable du développement chez Nor-Feed

Agriculture / productions agricoles – Agrofournitures - Commerce / Distribution

Aude LETIERCE
(Agriculture, 2002, Beauvais)

Conseiller Agricole
CRCA Normandie Seine

Seine-Maritime (76)



6 mois chez Groupama, accueil et gestion des sinistres

2002 à 2007 : Crédit Agricole Brie Picardie, conseiller mixte Professionnel et Agricole
Parcours diplômant de Diagnostic Financier, Technique de Financement sur le marché
des professionnels, Fiscalités des professionnels.

2007 à 2009 : CRCA Normandie Seine Conseiller Professionnel.

2009 à 2018 : Conseiller Agricole CRCA Normandie Seine

2018 à Aujourd'hui: Analyste Crédits au CRCA Normandie Seine

Finance - Ventes - Audit / Conseil

Adèle MAISTRE
(Agriculture, 2015, Beauvais)

Animatrice programme LEADER Seine Aval
SAFER IDF

Hauts de Seine(92)

Expériences professionnelles

- Pendant 1 an et demi à la chambre d'agriculture d'Île- de-France en tant que "bureau d'études" et représentante des agriculteurs dans l'élaboration des PLU. Élaboration de diagnostics agricoles.

- Poste actuel (depuis 2 ans) : Animatrice LEADER à la SAFER IDF (service prospective et aménagement du territoire). La SAFER a répondu au marché public pour l'animation du programme LEADER Seine Aval dans les Yvelines, porté par l'Association pour un Développement Agricole Durable en Seine Aval (ADADSA). A ce titre, gestion d'une enveloppe d'1,4 millions d'€ de FEADER (Fonds européen agricole pour le développement de l'économie rurale).

Objectif : financement de projets agricoles innovants participant au développement rural local (portés par agris, collectivités, assos, entreprises ...).

Agriculture / productions agricoles – Service public - Développement territorial



Berty MEULLENAERE
(Agriculture, 1991, Beauvais)

Directeur des Opérations
ARTEUM Services

Paris (75)



Parcours de Chef de Secteur en Jardinerie TRUFFAUT

Puis 10 ans comme directeur de magasin, formateur chez Nature et découvertes

Puis retour en Jardinerie: Ouverture d'un magasin Gamm Vert responsable de jardinerie

Puis 10 ans dans une chaine de Magasin Bio.

Depuis fin 2018: Forme et supervise les équipes de 12 boutiques (de musée et sites touristiques) ainsi que la responsable Corners.

- Assure le coté Opérationnel de l'entreprise, contrats de maintenances, logistique, informatique.

- Organise les ouvertures de nouvelles boutiques.

- Assure le conseil merchandising et agencement pour les boutiques de la Tour Eiffel en partenariat avec LxA .

- Est en relation permanente avec les différents partenaires et propose des solutions pour optimiser les résultats et le stockage.

magasins, boutiques, agencement, management, coaching, merchandising, musées, BIO, jardin.

Emmanuel MULLER
(Agriculture, 2007, Beauvais)

Value Chain Manager - ZEMENA Confectionery Business

NESTLE SUISSE

Vevey (Suisse)



J'ai effectué mes premiers pas dans le monde professionnel dans les Achats - plus spécifiquement les Achats de Services & Matières Indirectes (hors packaging et matière premières).

J'ai eu différents postes dont le dernier en qualité de responsable des Achats S&IM pour tout le marché suisse.

Après cette expérience, j'ai saisi l'opportunité de reprendre la responsabilité Supply Chain d'une usine. L'objectif était d'élargir mes compétences Supply Chain et découvrir l'environnement usine.

Enfin, j'ai rejoint la Business Unit Chocolat en tant que Value Stream Manager dont la mission principale était de délivrer des optimisations sur toute la chaîne de valeur

Supply Chain – Agroalimentaire – Grand groupe

Guillaume PATEY
(Agriculture, 2003, Beauvais)

Exploitant agricole

Calvados (14)



J'ai débuté ma carrière en tant que conseiller de gestion en agriculture. Je me suis ensuite installé sur une exploitation agricole en grandes cultures.

Je souhaite mettre en avant la formation en Programmation Neuro Linguistique (PNL) que j'ai réalisée, et qui se prête très bien au coaching, notamment en tenant compte du facteur humain et émotionnel.

Stratégie - Audit / Conseil - Agriculture / productions agricoles

Charles-Edouard PREVOST
(Agriculture, 2007, Rouen)

Responsable marketing services & monitoring

EVOLUTION

Ingénieur développement technique/commerce & Marketing

VALOREX

Ille et Vilaine (35)



2007 : SVA Jean Rozé – Vitré (35)

MFE Service méthode-Etude amélioration process et méthode

2007-2008 : DawnMeat Group - Irlande Co-Cork

Expérience linguistique-Assistant resp de prod

2008-2010 : Charal-Sablé sur Sarthe (72)

Chargé d'ordonnancement Achat/Commerce/prod

2010-aujourd'hui : Valorex Nutrition Animale-Fougères (35)

Ingénieur Filière Nutrition Animale & chargé de marketing

Marketing - Santé - Filière production animale

Jean-Christophe REGNIER
(Agriculture, 1994, Rouen)

General manager
LEMKEN France

Seine et Marne (77)



J'ai travaillé pour plusieurs sociétés (Massey-Ferguson, Case, New-Holland, Bobcat, Ammann Yanmar, Vaderstad, LEMKEN) pour devenir un Spécialiste des agroéquipements et travaux publics et de la distribution par concessionnaires. Mes challenges européens ou français ont toujours été de développer les ventes ou les équipes ainsi que de conduire un changement de management pour aider les société à grandir.

Mon MBA en Business International – Indianapolis University (USA) en « Change Management » m'a donné aussi une vision et expérience américaine.

Ouvert pour aider dans ces domaines ou la gestion d'équipes ou de sociétés.

Management du Changement - Ventes - BTP - Commerce / Distribution

Matthieu ROLLAND
(Agriculture, 1999, Rouen)

Ruminant Development Manager EMEA
AJINOMOTO ANIMAL NUTRITION EUROPE

Paris (75)



Intègre sa 1^{ère} grosse expérience pro chez Pomona aux achats. Ce poste lui permet de faire le lien agri/agro.

Après 3 ans, il revient à son domaine de prédilection (la production animale) chez Provimi. Il y tient une fonction technique (nutritionniste) + marketing pendant 7/8 ans. Puis part chez Boehringer pour faire du marketing d'une nouvelle gamme rurale ruminant. Matthieu se fait ensuite chasser par Elanco US pour préparer le lancement Europe de leurs produits.

Il part en 2016 pour Ajinomoto qui souhaite développer une nouvelle gamme ruminant en Europe. L'environnement est complètement international (Afrique du sud, Israël, Emirats) et il y a un beau challenge pour faire d'Ajinomoto un acteur reconnu sur ce secteur.

Grand groupe / Agriculture / International

Michel SCHIETEQUATTE
(Agriculture, 1990, Beauvais)

Directeur de filiale
MASCHIO GASPARDO France

Oise (60)

Expériences professionnelles



Spécialiste en machinisme Agricole et distribution à travers des réseaux de concessionnaires indépendants. Expérience internationale (Allemagne, Italie, Espagne, Benelux, UK, Portugal et Italie) expérience de la direction Générale et de la conduite des hommes.

Grande expérience de la conduite du changement.

20 ans d'expérience dans la machine agricole

2 ans dans la moto et 2 ans dans la vente aux enchères

Expérience d'un accident de carrière et capacité à rebondir

Stratégie - Direction - Marketing - Ventes - Agromachinisme

Laurent VANDAELE
(Agriculture, 1997,
Beauvais)

Consultant organisation et performance industrielle
CEDIAL

Rhône (69)



Après 5 ans au poste de responsable de production dans deux entreprises agroalimentaires, je suis depuis 15 ans consultant en organisation industrielle, gestion de production et conception d'unité de production au sein de CEDIAL (4 consultants).

Mon activité actuelle m'amène à rencontrer tous types de procédés de production agroalimentaire et tous types d'organisations. Mes interventions se veulent pragmatiques et opérationnelles et je place toujours l'humain comme devant au cœur des préoccupations de l'entreprise.

**Management du changement - Opération / Exploitation - RH / formation - Gestion / Finance / Comptabilité -
Audit / Conseil – Enseignement - Agriculture**

Anne Cécile VAN HONACKER
(Agriculture, 1999, Beauvais)

Responsable Gestion betteravière et SI agricole
Cristal Union

Aube (10)



Mise en place de la certification AGRI CONFIANCE dans une coopérative légumière.
Appui technique cultures légumières (pois, haricots, épinards ...) auprès de 250 adhérents.

Appui technique culture de la betterave à sucre auprès de 200 adhérents.

Responsable du Système d'information agricole d'une coopérative sucrière de 10 000 Adhérents sur 28 départements (CRM, extranet, big data, outils connectés...)

Responsable gestion administrative et comptabilité agricole de cette même coopérative

Innovation - Agriculture / Production agricoles - Services